

DOSSIER DE CANDIDATURE - FORMATION

Structurer son activité et construire une offre professionnelle claire et commercialisable

01 / Identité, parcours et situation professionnelle

NOM

PRÉNOM

Date de naissance

Lieu de naissance

Adresse

Code postal

Ville

Pays

Téléphone

Portable

E-mail

Diplômes obtenus :

Langue maternelle

Langues étrangères parlées

Situation professionnelle :

☐ Demandeur d'emploi

☐ Indemnisé

☐ Non indemnisé

☐ Salarié

☐ Stagiaire

Autre situation (précisez)

DOSSIER DE CANDIDATURE - FORMATION

Structurer son activité et construire une offre professionnelle claire et commercialisable

02 / Autoévaluation, motivations et objectifs

Comment évaluez-vous les qualités suivantes ?

1 = faible | 4 = très fort

Votre qualité d'accueil	☐ 1	☐ 2	☐ 3	☐ 4
Votre sens de l'anticipation	☐ 1	☐ 2	☐ 3	☐ 4
Votre sens de l'observation	☐ 1	☐ 2	☐ 3	☐ 4
Votre gestion du stress	☐ 1	☐ 2	☐ 3	☐ 4
Votre sens de l'écoute	☐ 1	☐ 2	☐ 3	☐ 4
Votre respect pour la hiérarchie	☐ 1	☐ 2	☐ 3	☐ 4

Quelles sont vos motivations pour suivre la formation ?

Quel est votre objectif professionnel ?

Combien d'heures voulez-vous consacrer à la formation par semaine ?

DOSSIER DE CANDIDATURE - FORMATION

Structurer son activité et construire une offre professionnelle claire et commercialisable

03 / Accessibilité, projet et positionnement

Êtes-vous reconnu(e) en situation de handicap ?

☐ Oui ☐ Non

En cas de réponse positive, un échange préalable pourra être proposé pour définir les aménagements nécessaires.

Avez-vous besoin d'un aménagement particulier pour suivre le programme ?

Exposez en quelques lignes votre projet professionnel :

Dans quelle mesure la formation demandée s'inscrit-elle dans votre projet professionnel ?

DOSSIER DE CANDIDATURE - FORMATION

Structurer son activité et construire une offre professionnelle claire et commercialisable

04 / Connaissances, activité envisagée et clientèle

Quel est votre objectif personnel pour cette montée en compétences ?

Avez-vous des connaissances dans le domaine que vous souhaitez exploiter ?

Avez-vous une idée des fonds nécessaires au démarrage de votre activité ?

Quel est l'objectif et quels sont les résultats que vous souhaitez atteindre dans votre future activité ?

Quelle clientèle cibleriez-vous ?

DOSSIER DE CANDIDATURE - FORMATION

Structurer son activité et construire une offre professionnelle claire et commercialisable

05 / Viabilité du projet et attestation

Quel est le nombre annuel de clients potentiels que vous pourriez avoir ?

Expliquez le besoin auquel répond votre produit :

Quel est le chiffre d'affaires potentiel que vous espérez réaliser par an ?

Quels sont les facteurs qui pourraient freiner votre réussite ?

Je soussigné(e), certifie exacts les renseignements fournis dans ce document.

Nom et prénom

Fait à

Le (date)

Signature du candidat :

Zone réservée à la signature manuscrite (après impression ou annotation du PDF).